

JT CONSEIL FORMATION

2 Allée des Terrasses Appt 78G

97400 Saint Denis

Email: direction.jtconseilformation@gmail.com

Tel: 0692 24 21 57



TP Manager d'Unité Marchande

PR5777991320 -

Formation éligible au CPF - Code NSF 312 - Code RNCP 32291 - Diplôme de niveau V (BTS/ DUT)

Version n°1 du 30 mars 2022

La formation se compose de 3 blocs de compétences, des CCP, qui peuvent être validés de manière indépendante ou ensemble.

Elle se compose :

- d'une période d'intégration : accueil, présentation des objectifs de la formation, connaissance de l'environnement professionnel, sensibilisation au développement durable, adaptation du parcours de formation*
- CCP 1 : Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal*
- CCP 2 : Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande*
- CCP 3 : Manager l'équipe de l'unité marchande*
- d'une période de synthèse et de révision*
- d'une session d'examen*

Durée: 713 heures

Profils des stagiaires

- Jeunes de 16 à 29 ans
- Demandeurs d'emploi
- Individuel
- Salarié

Prérequis

- Niveau d'entrée : BP, BT, Baccaauréat professionnel ou technologique

Objectifs pédagogiques

- Organiser l'approvisionnement du rayon
- Assurer la présentation marchande des produits et optimiser les ventes
- Gérer le centre de profit
- Recueillir les informations commerciales
- Analyser les indicateurs de gestion
- Bâtir des plans d'actions pour atteindre les objectifs négociés
- Établir les prévisions de chiffres d'affaires et de marges
- Animer, diriger et faire progresser l'équipe
- Adhérer aux projets et aux valeurs de l'entreprise

JT CONSEIL FORMATION

2 Allée des Terrasses Appt 78G

97400 Saint Denis

Email: direction.jtconseilformation@gmail.com

Tel: 0692 24 21 57



Contenu de la formation

- Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal
 - Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande
 - Piloter l'offre produits de l'unité marchande
 - Réaliser le merchandising de l'unité marchande
 - Développer les ventes de services et de produits de l'unité marchande en prenant en compte le parcours d'achat omnicanal
- Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande
 - Établir les prévisions économiques et financières de l'unité marchande
 - Analyser les résultats économiques, financiers et bâtir les plans d'actions pour atteindre les objectifs de l'unité marchande
- Manager l'équipe de l'unité marchande
 - Recruter et intégrer un collaborateur de l'unité marchande
 - Planifier et coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande
 - Accompagner la performance individuelle
 - Animer l'équipe de l'unité marchande
 - Conduire et animer un projet de l'unité marchande

Organisation de la formation

Moyens pédagogiques et techniques

- Accueil des stagiaires dans une salle dédiée à la formation.
- Documents supports de formation projetés.
- Exposés théoriques
- Etude de cas concrets
- Mises en situation professionnelle
- Mise à disposition en ligne de documents supports à la suite de la formation.
- Livret de suivi du stagiaire

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Feuilles de présence.
- Livret ECF : livret d'évaluations passées en cours de formation
- DP : dossier professionnel
- Mises en situation
- Entretien final lors de l'examen

Lieu de formation :

Lieu de formation à déterminer selon situation géographique des stagiaires

Site Nord : St Denis 27 rue de. Bois de nèfles 97400 St Denis

Tarif :

Tarif selon branche d'activité prise en charge par les OPCO

JT CONSEIL FORMATION

2 Allée des Terrasses Appt 78G

97400 Saint Denis

Email: direction.jtconseilformation@gmail.com

Tel: 0692 24 21 57



Passerelles - débouchés - indicateurs de résultats

Des qualifications partielles sous forme de certificats de compétences (CCP) peuvent être obtenues en suivant un ou plusieurs modules. A partir de l'obtention d'un CCP, possibilité de se présenter aux autres CCP pour obtenir le titre professionnel dans la limite de la durée de la validité du titre.

Postes occupés :

A l'issue de cette formation, et suivant l'entreprise dans laquelle l'apprenant travaillera, il est possible d'évoluer vers des postes supérieurs.